



## **Responsable Commercial(e) Zone BENELUX - ALLEMAGNE**

### *Area Sales Manager*

Créée en 2004, La société Pharmanager Ingredients est spécialisée dans la commercialisation d'ingrédients naturels (plantes et extraits) pour les industries alimentaires, du nutraceutique et de l'alimentation animale.

Notre forte présence sur le marché Européen est le fruit d'une implication de l'équipe commerciale et de notre support technique et scientifique auprès de nos clients, afin de répondre aux exigences qualités et réglementaires.

Pour renforcer notre équipe commerciale, nous recherchons un(e) responsable commercial(e) pour les marchés Allemand, Belge, Néerlandais et Luxembourgeois.

#### **Votre mission**

Sous la responsabilité de la Direction commerciale vous aurez la charge de :

- Gérer et animer le portefeuille clients existants
- Assurer le développement commercial de la zone, en prospectant et en analysant les besoins clients
- Répondre et suivre les appels d'offres ainsi que le bon déroulement des contrats
- Être à l'initiative d'actions commerciales ciblées sur votre zone
- Être à l'écoute des clients pour le développement de nouveaux projets
- Assurer un reporting régulier auprès de la Direction commerciale
- Être l'interface avec les équipes dans le suivi technique et réglementaire des clients.

#### **Votre profil**

De formation supérieure, ingénieur agro, ou science du végétal BAC+3/5, vous disposez idéalement d'une expérience commerciale de 2 à 5 ans dans le secteur des ingrédients naturels en complément alimentaire et/ou en alimentation humaine. Vous parlez couramment anglais ainsi qu'une seconde langue (idéalement allemand).

Vous êtes autonome, curieux(se), dynamique et persévérant(e) afin d'intégrerez une équipe motivée et totalement impliquée.

#### **Poste**

CDI

Salaire selon expérience + variable

Localisation : Angers avec des déplacements sur zone (30% environ) + 1 journée télétravail/semaine

Envoi CV + lettre de motivation

Vous souhaitez intégrer une **équipe jeune et dynamique**, dans un **cadre agréable et spacieux** tout en bénéficiant de **télétravail** ?

Vous aspirez à une **aventure humaine et professionnelle** ?

Vous nous intéressez !

Si vous êtes également motivé(e), envoyez CV + lettre de motivation à François Baranger (Directeur Général) [f.baranger@pharmanager.com](mailto:f.baranger@pharmanager.com)